

Der AXA Konzern hält einen Spitzenplatz unter den Finanzdienstleistern in Deutschland. Er gehört zur internationalen AXA Gruppe – einem der größten Versicherer und Asset Manager weltweit. Als eigenständiges Unternehmen in der AXA Gruppe pflegen wir eine durch unternehmerisches Denken und Handeln geprägte Firmenkultur. Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sichern den Erfolg unserer Strategie: Wachstum und Ertrag durch konsequente Kundenorientierung.

Wir suchen deshalb mit Dienstsitz am Standort Wiesbaden eine/n

Sachbearbeiter/-in

Immobilienfinanzierung Neugeschäft

Ihre Aufgabe

- Prüfung und Bearbeitung von Finanzierungsvorgängen unter Risiko- und Ertragsgesichtspunkten
- Bewertung von Immobilien sowie Sicherheitenprüfung
- Selbstständiges Erstellen von qualifizierten Kreditverträgen einschließlich Klärung rechtlicher und steuerlicher Fragestellungen
- Qualifizierte Beratung und Betreuung von Kunden und Vertriebspartnern

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/frau oder vergleichbare Ausbildung. Stellenbezogenes Studium bzw. Bankfachwirt sind von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung in der Immobilienfinanzierung sowie fundierte Fachkenntnisse
- Kontaktfreude im Umgang mit Kunden und Vertriebspartnern sowie ein freundliches und sicheres Auftreten
- Sehr gute Kenntnisse der Software SAP R 3 Enterprise

- Versierter Umgang mit MS-Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Hohe organisatorische Fähigkeiten und selbstständige Arbeitsweise
- Teamorientiertes und kooperatives Verhalten
- Hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und unternehmerisches Denken

Wenn Sie eine berufliche Herausforderung mit exzellenten Perspektiven in einem dynamisch wachsenden Unternehmen suchen, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an:

AXA Service AG
Abteilung PME 5
Herr Marc Maus
Frankfurter Straße 50
65178 Wiesbaden
Telefon 06 11/3 63-20 21
marc.maus@axa.de
www.AXA.de



Wir brauchen Sie: Ihren Elan, Ihr Engagement, Ihre Erfahrung.

Millionen Menschen, zahlreiche Unternehmen und öffentliche Einrichtungen vertrauen der SV Sparkassenversicherung. Persönliche Beratung, individuelle Vorsorgepläne und unkomplizierte Hilfe liegen uns besonders am Herzen.

Sie sind engagiert, denken strategisch und sind verkäuferisch ausgerichtet – dann passen Sie in unser Team.

WIR SUCHEN: eine/n

GESCHÄFTSSTELLENLEITER/IN

IN DER REGION FRANKFURT/OFFENBACH/RODGAU

WIR ERWARTEN: eine kaufmännische Ausbildung oder Bankausbildung und BWV-Prüfung, eine mehrjährige Praxis im Vertrieb und Verkauf, die Fähigkeit, ein Team erfolgreich zu formen und zielorientiert zu führen sowie Leistungsbereitschaft und Freude am Umgang mit Menschen.

WIR BIETEN: einen umfangreichen und ausbaufähigen Kundenstamm und einen Kompositbestand von deutlich über 1 Mio. Euro. Als Unternehmen der Sparkassen-Finanzgruppe bieten wir organisatorisch und finanziell eine sehr gute und zukunftssichere Existenz.

INTERESSIERT? Dann wenden Sie sich bitte an: SV Sparkassenversicherung, Bezirksdirektor Franz-Josef Schmitt, Kreuzberger Ring 66, 65205 Wiesbaden, Tel. 06 11/9 77 78 25, E-Mail: franz-josef.schmitt@sparkassenversicherung.de

Was auch passiert: *Sie haben ja uns!*

 **SV** Sparkassen
Versicherung

Im Bereich Videospiele sind wir mit unseren Produkten Nintendo DS™ und Wii™ Weltmarktführer. Unser Erfolg basiert auf kreativen Spielideen, die wir in Teamarbeit mit einer motivierten Mannschaft auf höchstem Qualitätsstandard umsetzen, sowie auf einer professionellen Marketing- und Vertriebsstrategie, die wir konsequent forcieren – insbesondere auch auf internationaler Ebene. Zur Verstärkung unseres Teams am Standort **Großostheim** suchen wir ab sofort eine/n

Sachbearbeiter/in Credit Control Export

In dieser Position kümmern Sie sich schwerpunktmäßig um das Thema Sicherheiten, Anforderung, Prüfung und Überwachung sowie um die Bereitstellung der notwendigen Exportdokumente. Sie korrespondieren hauptsächlich mit ausländischen Kunden sowie mit Banken und sind für die korrekte Kontoführung eines fest definierten Kundenkreises verantwortlich.

Der/die Idealkandidat/in sollte eine bankfachliche oder kaufmännische Ausbildung absolviert haben, über einschlägige Praxiserfahrung verfügen und die englische Sprache

in Wort und Schrift beherrschen. Weitere Fremdsprachenkenntnisse wären ein zusätzliches Plus. Neben der fachlichen Qualifikation erwarten wir vor allem jede Menge Eigeninitiative und Teamgeist sowie Organisationsvermögen, Weitblick und Stressstabilität.

Bei uns erwartet Sie eine vielseitige, international geprägte Aufgabe innerhalb eines qualifizierten Kollegenteams. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung.



**Nintendo of Europe GmbH, Human Resources, Nintendo Center,
63760 Großostheim, Germany, www.nintendo.de**

Die GETEC Energie AG ist ein konzernunabhängiges, mittelständisches Energiedienstleistungsunternehmen mit Hauptsitz in Hannover.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen kompetenten und engagierten

GETEC ENERGIE

Aktiengesellschaft

Manager Corporate Treasury (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Analyse von Finanzrisiken, Erstellen von Risikostrategien
- Weiterentwicklung des Treasury-Systems
- Steuerung und Überwachung des Zahlungsverkehrs
- Optimierung des Zins-Managements
- Betreuung des Cash-Pools
- Organisation und Überwachung des Aval- und Kreditrahmens
- Bewertung und bilanzielle Abbildung von Finanzinstrumenten nach HGB / IFRS

Ihr Profil:

- Überdurchschnittlicher Abschluss als Bankkauffrau/-mann
- Weiterführende Ausbildung im Kreditwesen und vorzugsweise Hoch- oder Fachhochschulabschluss mit Schwerpunkt Finanzen / Controlling
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Treasury eines Industrieunternehmens / einer Bank
- Selbstständige, zuverlässige und effiziente Arbeitsweise
- Konzeptionelle und analytische Kompetenz

Die Position bietet Ihnen ein anspruchsvolles Aufgabenfeld und einen großen Gestaltungsraum in einer sehr dynamischen Unternehmensgruppe.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

GETEC Energie AG, Frau Lena Kujajewski, Expo Plaza 10, 30539 Hannover
Telefon: 0511-51 949 100, Telefax: 0511-51 949 197, E-Mail: bewerbung@getec-energie.de



Kundenberater (m/w)

Mit einem Geschäftsgebiet von Hamburg bis Fehmarn, einer Bilanzsumme von ca. 5,6 Mrd. Euro und über 1.300 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir Marktführer in der Region. Trotz Finanzmarktkrise setzen wir unseren stetigen Expansionskurs fort und stehen unseren Kunden mit der gebündelten Kompetenz eines leistungsstarken Finanzdienstleisters als Partner zur Seite. Sicherheit und Stärke. Made in Holstein.

Begleiten Sie diesen Erfolg in unseren Filialen aktiv als Kundenberater (m/w).

Ihre Aufgaben:

- Bedarfs- und abschlussorientierte Beratung unserer Kunden
- Erkennen und Entwickeln von Kundenpotenzialen
- Sicherung der Kundenzufriedenheit und langfristigen Kundenbindung
- Neukundenakquise

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene bankfachliche Ausbildung
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Kontaktstärke

Interesse?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Schwerbehinderte Bewerber werden bei entsprechender Eignung vorrangig berücksichtigt. Bewerbungen von Frauen sind besonders erwünscht.

Fragen zur ausgeschriebenen Position beantwortet Ihnen gerne Verena Helms (Tel. 04531 508-71427) im Bereich Personal.

Sparkasse Holstein
Bereich Personal
Hagenstraße 19 • 23843 Bad Oldesloe
E-Mail: personal@sparkasse-holstein.de
www.sparkasse-holstein.de



Zur Verstärkung unserer Abteilung Vertrieb Aktionärssparkassen suchen wir zum nächstmöglichen Termin zwei

Sparkassenbetreuer/innen

Nach erfolgreicher Einarbeitung betreuen Sie als Bezirksleiter/in von Hamburg aus die Sparkasse Bremen beziehungsweise die Hamburger Sparkasse verkäuferisch und fachlich auf dem Gebiet der Lebens- und Unfallversicherung sowie der Betrieblichen Altersversorgung. Sie nutzen Ihre vertrieblichen Stärken und Erfahrungen, führen selbständig Schulungsveranstaltungen durch und haben in Zusammenarbeit mit der Sparkasse die richtigen Ideen, um die gemeinsamen Vertriebspotentiale weiter für uns zu erschließen. Den sicheren Umgang mit Microsoft-Office-Anwendungen setzen wir voraus.

Sie haben mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Lebens- und Unfallversicherungen und sind idealerweise Versicherungsfachwirt/in oder Versicherungs-/Bankkaufmann/-frau. Wir erwarten von Ihnen ein hohes Maß an Kontaktfreudigkeit und Motivationsfähigkeit. Ein sicheres Auftreten ist uns genauso wichtig wie gute rhetorische Fähigkeiten und das Einfühlungsvermögen in die Struktur eines Kreditinstitutes.

Ferner suchen wir für unsere Abteilung Finanz- und Rechnungswesen zum nächstmöglichen Termin eine/n qualifizierte/n

Mitarbeiter/in im Finanz- und Rechnungswesen

Zu Ihren Aufgaben gehören die Erstellung von Quartals- und Jahresabschlüssen nach nationalen und internationalen Rechnungslegungsvorschriften (HGB + IFRS) sowie die Sicherstellung des Konzernreportings und Weiterentwicklung des internen Berichtswesens. Sie wirken an der internen Umsetzung von Konzernprojekten im Bereich Rechnungswesen sowie der Überprüfung und Umsetzung von Neuerungen in den Rechnungslegungsvorschriften für Versicherungsunternehmen mit. Außerdem sind Sie Ansprechpartner für den Konzern, die Aufsichtsbehörde und die Wirtschaftsprüfer.

Sie verfügen über ein wirtschaftswissenschaftliches Hochschulstudium oder eine vergleichbare Qualifikation und mehrjährige Erfahrung im Bereich Rechnungswesen möglichst in einem Versicherungsunternehmen. Neben fundierten Kenntnissen im Handelsrecht und in IFRS, besitzen Sie einschlägige Kenntnisse in SAP/ R3 und in den Microsoft-Office-Produkten. Sie zeichnen sich durch überzeugendes Auftreten und Zielorientiertheit und einem hohen Maß an Selbständigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Einsatzbereitschaft aus. Belastbarkeit und Flexibilität sowie gute kommunikative Fähigkeiten sind für Sie ein Selbstverständnis.

Neben einer vielseitigen und verantwortungsvollen Aufgabe in einem zukunftsorientierten Unternehmen bieten wir Ihnen einen hohen Gestaltungsspielraum sowie einen sicheren Arbeitsplatz, ein attraktives Gehalt und gute Sozialleistungen.

Wenn Sie sich für diese spannenden Positionen interessieren, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Für Fragen stehen Ihnen Frau Ruge oder Herr Lamprecht aus der Personalentwicklung (Tel. 040/23891-129 oder -165) gern zur Verfügung.

Wir sind ein erfolgreicher Lebensversicherer mit Sitz in Hamburg. Die Leistungsstärke unserer Produkte und die Kosteneffizienz sind Garant für ausgezeichnete Rankings und Ratings sowie hohe Wachstumsraten.

Maßgeschneiderte Produkte und ein exzellentes Vertriebskonzept, abgestimmt auf die Zusammenarbeit mit starken Partnern wie zum Beispiel der Hamburger Sparkasse und vielen weiteren bedeutenden Sparkassen sowie qualifizierten Maklern, sichern unseren Erfolg.

Willkommen Zukunft. Wir freuen uns auf Sie.

**neue leben
Lebensversicherung AG
-Personalbereich-
Sachsenkamp 5
D-20097 Hamburg**

Wir sind ein im Jahr 2001 gegründetes erfolgreiches Emissionshaus für Schiffs- und Immobilienbeteiligungen, dem bereits circa 14.000 Anleger in 40 Fonds ihr Vertrauen entgegengebracht haben. Zur Verstärkung unseres Treuhand-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin eine/n

Anlegermanager/in

Ihre Aufgaben

- Ansprechpartner/in für alle wirtschaftlichen Fragen der Anleger
- Beschwerdemanagement
- Vorbereitung und Durchführung der Beiratssitzungen sowie der Gesellschafterversammlungen und Protokollerstellung
- Erstellung von Informationsschreiben
- Begleitung steuerlicher Angelegenheiten
- Planung und Durchführung von Auszahlungen

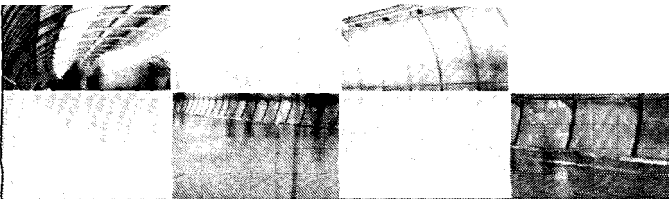
Anforderungen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gegebenenfalls betriebswirtschaftliches Studium
- Erfahrungen aus der Schifffahrts-/immobilienbranche oder in der Treuhandarbeit
- Sichere MS-Office-Kenntnisse (Word, Excel); Arbeiten mit Datenbanken
- Selbstständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Hohe Einsatzbereitschaft sowie Belastbarkeit, Kommunikationsstärke und Teamgeist

Sind Sie an einer abwechslungsreichen und sicheren Tätigkeit in unserem Hause interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch per Mail, unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

FHH Fondshaus Hamburg

Gesellschaft für Unternehmensbeteiligungen mbH & Co. KG
Karin Mischke | Postfach 10 02 20 | 20001 Hamburg
Telefon +49.40.31 18 24-66
www.fondshaus.de | E-Mail karin.mischke@fondshaus.de



Fortschritt bedeutet Mut zur Veränderung.

Machen Sie das Jahr 2009 zu Ihrem Jahr der Veränderung.

Die GKM AG wurde 1995 gegründet und ist ein **branchen- und produktunabhängiges Finanzdienstleistungsunternehmen**, das zu den Top 10 der deutschen Allfinanz gehört. Aktuell sind wir mit rund 60 Büros bundesweit vertreten und fokussieren nun den bundesweiten **Ausbau auf 250 Standorte**.

Wir suchen daher in der Finanzdienstleistung erfahrene

Führungskräfte im Vertrieb mit dem Willen zum Erfolg!

Ihr Profil:

- zielorientiert und kommunikationsstark
- offen, kontaktfreudig und professionell im Auftreten
- unbedingte Leistungsbereitschaft, ein hohes Maß an Eigenmotivation
- Erfahrung im Vertrieb von Finanzdienstleistungen
- Sachkundenachweis, d.h. Versicherungsfachmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau o.Ä.

Ihr großer Mehrwert:

- hervorragende, transparente Karrierechancen
- Stabilität und Kontinuität
- Premium-Partner aus der deutschen Hochfinanz
- äußerst attraktives Vergütungspaket (inkl. Fixum)
- erfolgreiches Beratungs-, Vertriebs- und Verkaufssystem
- zahlreiche Unterstützungsleistungen im Organisationsbereich
- ausgezeichnetes, bewährtes Einarbeitungsprogramm
- berufs begleitende Aus- und Weiterbildung

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an Frau Carolin Schreiner. Sie steht Ihnen für weitere Informationen und Rückfragen unter 0 94 05 / 915 - 2 06 gerne zur Verfügung.

GKM Gesellschaft für professionelles Kapitalmanagement AG
Römerbruchstraße 35-37 · 93309 Kelheim-Kapfelberg
carolin.schreiner@gkm-ag.com · www.gkm-ag.com

GKM

Die AXA Customer Care GmbH stellt die Kundenberatung sowie die daraus resultierenden Vertriebsaktivitäten via Telefon und eBusiness für den AXA Konzern sicher.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für die telefonische Betreuung der AXA Bank-Kunden mehrere

Service-Mitarbeiter für die Bank-Telefonie (w/m)

Ihre Aufgabe

- Führen von serviceorientierten Inbound-Telefonaten mit Kunden der AXA Bank
- Bearbeitung telefonischer Kunden- & Vermittleranfragen z.B. Beauskunftung des Depotgeschäftes, zur Geldanlage und anderen AXA Bank-Produkten sowie Erledigung der damit verbundenen Sachbearbeitung

Ihr Profil

- Idealerweise abgeschlossene Ausbildung „Bankkaufleute“, alternativ oder ergänzend mindestens einjährige Erfahrung im Service-Center eines Kreditinstitutes
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und hohes Maß an Teamorientierung
- Offenheit für Veränderungen
- Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsorientierung
- Gute PC-Anwenderkenntnisse (Windows und MS-Office-Paket)
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Unsere Leistungen

Wir bieten Ihnen einen modernen Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen, eine intensive Einarbeitung sowie eine attraktive Vergütung und ein Jobticket. Unser Vertragsangebot gilt zunächst befristet bis 28. Februar 2010 verbunden mit der Perspektive einer frühzeitigen Verlängerung oder Entfristung.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen schriftlichen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf und alle Zeugniskopien) – vorzugsweise per E-Mail – zu. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.



AXA Customer Care GmbH

z. H. Herrn Frank Kaulen
Widdersdorfer Straße 225 a · 50825 Köln
acchr@axa.de · www.AXA.de

**Die PSD Bank Rhein-Ruhr ist eine im Privatkunden-
geschäft tätige Genossenschaftsbank mit überregionalem
Einzugsgebiet.**

Für unsere Niederlassung **Düsseldorf** suchen wir zum nächstmöglichen
Zeitpunkt eine/n engagierte/n

Wertpapierberater (w/m)

Schwerpunkt der Tätigkeit ist die aktive, abschlussorientierte Beratung unserer
Privatkunden rund um die Vermögensanlage, -aufbau und Vorsorge.

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine Bankausbildung und praktische Berufserfahrung in der
Wertpapierberatung von Privatkunden, sowie über umfangreiche Kenntnisse
und Interesse für die Entwicklungen an den Märkten. Sie leiten anhand der
Kundenbedürfnisse geeignete Wertpapierempfehlungen ab, überzeugen
durch hohe Eigenmotivation, Flexibilität, Teamorientierung und sind über-
durchschnittlich vertriebsorientiert.

Sie wollen neue Aufgaben anpacken?


Dann erwarten wir Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihren Gehalts-
vorstellungen und Ihrem möglichen Eintrittstermin.



PSD Bank Rhein-Ruhr eG

Personalwesen • Herr Obst • Bismarckstr. 102 • 40210 Düsseldorf
personal@psd-rhein-ruhr.de

www.psd-rhein-ruhr.de



Ein Unternehmen der Werhahn-Gruppe

abcfinance
Ihr starker Mittelstandspartner

Unterstützen Sie uns als:

Assistent/in Marktfolge

für die Bearbeitung des Leasing-Neugeschäfts

abcfinance – ein Unternehmen der Werhahn-Gruppe – ist der starke Partner des Mittelstandes. Mit maßgeschneiderten Angeboten im Bereich Mobilienleasing. Individuellen Lösungen auf dem Gebiet des Factorings, fairen Absatzfinanzierungsprodukten für Händler, Hersteller und Partner sowie mit branchenspezifischen Konzepten für die Schiffs- und Medienwelt. abcfinance bietet ein Bündel innovativer Finanzierungslösungen aus einer kompetenten Hand – seit mehr als drei Jahrzehnten.

Ihre Aufgaben:
Sie übernehmen schwerpunktmäßig die EDV-unterstützte Bearbeitung und Abwicklung von Leasingverträgen von der Antragserfassung über den Kaufeintritt bis zur Vertragsaktivierung. Sie überwachen die eingehenden Vertragsunterlagen und Sicherheiten, deren Prüfung auf Vollständigkeit sowie die Kontrolle der getroffenen Entscheidungsaufgaben. Dabei stehen Sie in engem Kontakt zu unseren Geschäftsstellen, Vertriebspartnern und Lieferanten.

Ihr Profil:
Sie verfügen über eine Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau oder Bürokaufmann/-frau aus dem Finanzierungsbereich und möglichst einige Jahre Berufserfahrung. Sie arbeiten gerne kundenorientiert, eigenverantwortlich sowie selbständig und haben ein Gespür für vertriebliche Belange. Auch unter Zeitdruck gelingt es Ihnen, den gesetzten Qualitätsanforderungen gerecht zu werden. Gute EDV-Kenntnisse und Zuverlässigkeit setzen wir voraus.

Wir bieten Ihnen interessante und anspruchsvolle Tätigkeiten, ein frisches und konstruktives Arbeitsklima, in dem Leistungen anerkannt werden sowie gute Bezahlung und die Sicherheit eines Unternehmens der Werhahn-Gruppe. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung (inkl. Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit).

abcfinance GmbH · Dörte Lessmann · Venloer Str. 47-53 · 50672 Köln
E-Mail: doerte.lessmann@abcfinance.de · Tel. 0221/57908-116 · www.abcfinance.de

**Die PSD Bank Rhein-Ruhr ist eine im Privatkunden-
geschäft tätige Genossenschaftsbank mit überregionalem
Einzugsgebiet.**

Für unsere Niederlassung **Düsseldorf** suchen wir zum nächstmöglichen
Zeitpunkt eine/n engagierte/n

Wertpapierberater (w/m)

Schwerpunkt der Tätigkeit ist die aktive, abschlussorientierte Beratung unserer
Privatkunden rund um die Vermögensanlage, -aufbau und Vorsorge.

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine Bankausbildung und praktische Berufserfahrung in der
Wertpapierberatung von Privatkunden, sowie über umfangreiche Kenntnisse
und Interesse für die Entwicklungen an den Märkten. Sie leiten anhand der
Kundenbedürfnisse geeignete Wertpapierempfehlungen ab, überzeugen
durch hohe Eigenmotivation, Flexibilität, Teamorientierung und sind über-
durchschnittlich vertriebsorientiert.

Sie wollen neue Aufgaben anpacken?

Dann erwarten wir Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihren Gehalts-
vorstellungen und Ihrem möglichen Eintrittstermin.



PSD Bank Rhein-Ruhr eG

Personalwesen • Herr Obst • Bismarckstr. 102 • 40210 Düsseldorf
personal@psd-rhein-ruhr.de

www.psd-rhein-ruhr.de

Wir sind eine moderne, marktorientierte Genossenschaftsbank am Niederrhein mit neun Geschäftsstellen, 120 Mitarbeitern und einer Bilanzsumme von ca. 520 Millionen Euro.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir eine/n engagierte/n

Firmenkundenbetreuer/in

Ihre Aufgaben:

- » Individuelle, umfassende und ganzheitliche Betreuung unserer Firmenkunden in allen Entwicklungsphasen als vorausschauender, verlässlicher Finanzpartner
- » Intensivierung der Beziehung zu bestehenden Kunden und Auf- und Ausbau des Kontakts zu potenziellen Neukunden
- » Einbeziehung des Know-hows von Fach- und Produktspezialisten bei speziellen Kundenbedürfnissen

Ihr Profil:

- » Fundierte Bankausbildung und -weiterbildung mit Zusatzqualifikationen durch Abschluss an berufsspezifischen Akademien und/oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- » Mehrjährige, erfolgreiche Berufserfahrung im Firmenkundengeschäft sowie umfangreiche Markt- und Vertriebs Erfahrung
- » Akquisitorische Fähigkeiten, Verhandlungsgeschick, überzeugendes Auftreten sowie hohe Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative

Ihre Perspektive:

- » Ein herausforderndes, vielseitiges und breites Aufgabenspektrum mit entsprechenden Kompetenzen
- » Ein hohes Maß an Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- » Hervorragende persönliche und fachliche Entwicklungsperspektiven
- » Leistungsgerechte Vergütung

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins richten Sie bitte an christoph.gommans@vb-net.de oder die Volksbank Brüggen-Nettetal eG, Abteilung Personalmanagement, Postfach 20 70, 41376 Brüggen



Durch Qualität, Innovation und Kundenorientierung zählt unser deutscher Klient heute zu den weltweit führenden Bauzulieferern. Er ist das erfolgreiche Tochterunternehmen eines amerikanischen, börsennotierten Unternehmens. Mit mehr als 1500 Mitarbeitern werden Technologien und Dienstleistungen richtungweisend entwickelt und vertrieben. Um dem starken Wachstum und den hohen Ansprüchen gerecht zu werden, suchen wir für das Head Office dieses Unternehmens im Großraum Düsseldorf den/die motivierte/n

Kreditmanager/in international

Englisch fließend

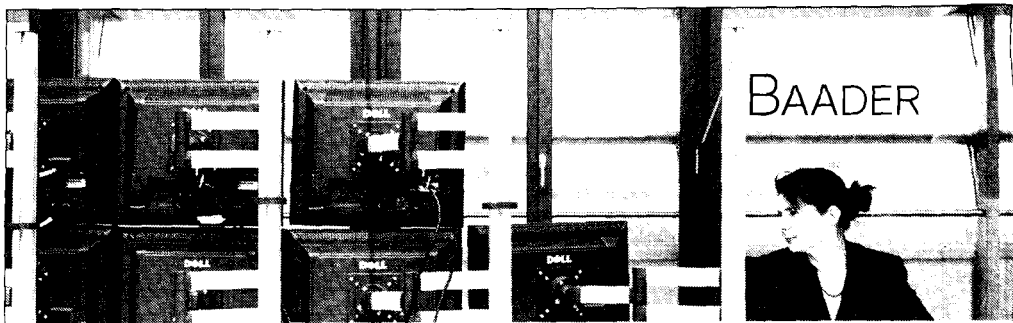
In dieser Position gilt es Kredit- und Inkassostrategien zu bewerten, zu entwickeln und umzusetzen. Hierbei arbeiten Sie eng mit den kaufmännischen Verantwortlichen der 13 Gesellschaften unseres Klienten zusammen. Sie sind länderübergreifend für die Analyse und Optimierung der Prozesse zuständig und stellen hierdurch die Verkürzung von Zahlungszeiträumen sowie die realistische Kreditbewertung der Kunden nebst der Reduzierung von Forderungsausfällen sicher. Diese attraktive Stabsstelle bietet viel Gestaltungsmöglichkeiten, setzt aber strukturierte Konzeptions- und Umsetzungsstärke voraus.

Um diese Herausforderungen erfolgreich bewältigen zu können, benötigen Sie ein betriebswirtschaftliches Hochschulstudium. Sie haben mindestens 5 Jahre praxisbezogene Erfahrung im Kreditmanagement und verstehen es, Prozesse zu analysieren und deren Optimierung erfolgreich zu managen. Zumindest einen Teil Ihrer Berufserfahrung haben Sie in einer international agierenden Unternehmensgruppe gesammelt.

Sie verfügen über ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, gepaart mit Kreativität und einem hohen Grad an Diplomatie. Planvolles, selbstständiges und ergebnisorientiertes Vorgehen runden Ihr Persönlichkeitsprofil ab. Sie sind eine unternehmerisch denkende und handelnde, kommunikative und durchsetzungsstarke Persönlichkeit. Sehr gute englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir ebenso wie den sicheren Umgang mit MS-Office voraus.

Reizt Sie eine komplexe, entwicklungsfähige Position in einem international expansiven Unternehmen der Zukunftsbranche? Wenn Sie diese Chance erkannt haben, freuen wir uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese an

HILL International GmbH
z. Hdn. Fr. Scheffel, Tempelhofer Straße 13
65205 Wiesbaden, Tel. +49 (0)611-4504947
oder per e-mail an bewerbung@hill.co.at



Die Baader Bank AG ist als Vollbank mit 355 Konzern-Mitarbeitern/-innen die führende unabhängige Wertpapierhandelsbank in Deutschland und Mitglied an zahlreichen in- und ausländischen Börsen.

Für unsere Firmenzentrale in Unterschleißheim suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen/eine

Teamleiter/in Custody Services

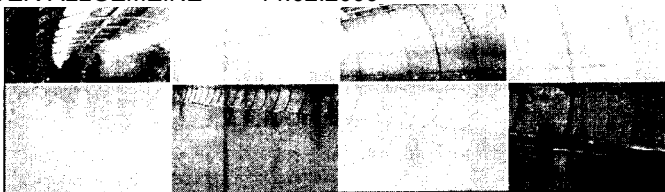
Sie leiten als Wertpapierspezialist/in in unserem Backoffice-Bereich das Team Custody Services und stellen die ordnungsgemäße Depotverwaltung von Finanzinstrumenten und die Verfügbarkeit von Stammdaten in den Systemen sicher. Außerdem sind Sie mit Ihrem Team für Steuerfragen im Kundengeschäft der/die erste Ansprechpartner/in und suchen gemeinsam mit unseren externen Beratern Lösungen für das Tagesgeschäft.

Sie haben eine große Affinität für steuerliche Aspekte des Kunden- und Depotgeschäfts. Für Ihre weitere Qualifizierung auf diesem Feld bieten wir weitreichende Unterstützung.

Ausführliche Informationen zu unserer freien Stelle finden Sie im Internet unter www.baaderbank.de/Karriere.

Sie finden bei uns einen modernen und zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit sehr angenehmen Arbeitsbedingungen vor. Ein sehr attraktives Gehaltspaket mit interessanten sozialen Leistungen wartet auf Sie.

Baader Bank AG • Personal • Frau Simone Millik
Weihenstephaner Str. 4 • 85716 Unterschleißheim • Tel. 089-5150-1023
E-Mail: Karriere@Baaderbank.de • www.baaderbank.de



Fortschritt bedeutet Mut zur Veränderung.

Machen Sie das Jahr 2009 zu Ihrem Jahr der Veränderung.

Die GKM AG wurde 1995 gegründet und ist ein **branchen- und produktunabhängiges Finanzdienstleistungsunternehmen**, das zu den Top 10 der deutschen Allfinanz gehört. Aktuell sind wir mit rund 60 Büros bundesweit vertreten und fokussieren nun den bundesweiten **Ausbau auf 250 Standorte**.

Wir suchen daher in der Finanzdienstleistung erfahrene

Führungskräfte im Vertrieb mit dem Willen zum Erfolg!

Ihr Profil:

- zielorientiert und kommunikationsstark
- offen, kontaktfreudig und professionell im Auftreten
- unbedingte Leistungsbereitschaft, ein hohes Maß an Eigenmotivation
- Erfahrung im Vertrieb von Finanzdienstleistungen
- Sachkundenachweis, d.h. Versicherungsfachmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau o.Ä.

Ihr großer Mehrwert:

- hervorragende, transparente Karrierechancen
- Stabilität und Kontinuität
- Premium-Partner aus der deutschen Hochfinanz
- äußerst attraktives Vergütungspaket (inkl. Fixum)
- erfolgreiches Beratungs-, Vertriebs- und Verkaufssystem
- zahlreiche Unterstützungsleistungen im Organisationsbereich
- ausgezeichnetes, bewährtes Einarbeitungsprogramm
- berufsbegleitende Aus- und Weiterbildung

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an Frau Melanie Senser. Sie steht Ihnen für weitere Informationen und Rückfragen unter 0 94 05 / 915 - 2 12 gerne zur Verfügung.

GKM Gesellschaft für professionelles Kapitalmanagement AG
Römerbruchstraße 35-37 · 93309 Kelheim-Kapfelberg
melanie.senser@gkm-ag.com · www.gkm-ag.com





Wüstenrot & Württembergische ist der Vorsorge-Spezialist für Wohneigentum, Vermögensbildung, Absicherung und Risikoschutz in allen Lebenslagen. Unsere Wüstenrot Bank AG Pfandbriefbank ist der Finanzierer des Konzerns und trägt dazu bei, dass für unsere Kunden der Traum vom eigenen Haus in Erfüllung geht. Was unsere engagierten Mitarbeiter täglich bewegen, ist die Grundlage unseres Erfolges. Bewegen Sie sich mit uns!

Zur Verstärkung unseres Teams in Ludwigsburg suchen wir Ihr Know-how als

Leiter Produktstrategie und -steuerung (w/m)

Kennziffer 7875

Kompetent und zielorientiert – so sorgen Sie für die nachhaltige Entwicklung und Implementierung der Produktstrategie im Kontext eines integrierten Finanzdienstleistungskonzerns. Sie gestalten den Erfolg unserer Produkte entscheidend mit – von der Produktplanung über Steuerung und Monitoring der entsprechenden Produktportfolios bis hin zur Performance-Steuerung der Bankprodukte. Kontinuierlich beobachten Sie den Wettbewerb, erkennen rasch Marktchancen und -potenziale und stoßen die richtigen Maßnahmen an. Bei der Leitung von Konzern- und Geschäftsfeldprojekten überzeugen Sie mit zukunftsorientierten Ergebnissen, bei der Betreuung und Koordination der beteiligten Fachabteilungen mit Führungsstärke und Organisationstalent.

Sie ...

- sind Bankkauffrau/-mann und haben Ihr wirtschaftswissenschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen
- verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Business-Development eines Finanzdienstleisters, als Produktmanager oder im Consulting einer Unternehmensberatung
- glänzen mit umfassenden Kenntnissen des Banken-/Direktbankenmarktes sowie der wesentlichen Bankprodukte
- bringen Erfahrung in der Leitung von Projekten mit
- besitzen sehr gute konzeptionelle und strategische Fähigkeiten
- sind erfahren in der Erstellung von Präsentationen und Entscheidungsvorlagen
- überzeugen mit Kommunikationsstärke, souveränem Auftreten und Teamorientierung

Fragen beantwortet Ihnen gerne Ihr Ansprechpartner im Personalmanagement, Herr Dieter Gakstatter, unter Telefon 07141 163263. Bitte bewerben Sie sich mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise online unter www.wuestenrot-jobs.de oder senden Sie Ihre komplette Bewerbung per Post an unseren Bewerberservice:

Wüstenrot & Württembergische

Personalmanagement

Stellenkennziffer 7875

Postfach 150340

70076 Stuttgart



**wüstenrot
würtembergische**

Die **Stadtsparkasse Freudenberg** ist mit einer Bilanzsumme von EUR 294 Mio und einem Kreditvolumen von EUR 226 Mio das marktführende Kreditinstitut in Freudenberg. In der wirtschaftlich starken Region Südwestfalens sind wir mit unseren 74 Mitarbeitern im Markt überaus erfolgreich tätig. Unser Kreditgeschäft mit der mittelständischen Wirtschaft ist traditionell stark ausgeprägt und getragen von großer Kundennähe sowie kurzen Entscheidungswegen. Loyalität, Fairness und Verlässlichkeit sind unser Maßstab im Umgang mit unseren Mitarbeitern.

Für unser Firmenkunden-Team und für einen ausgesuchten Kundenkreis suchen wir Sie als

Firmenkundenbetreuer (m/w)

Ihre Aufgabe umfasst die Betreuung und ganzheitliche Beratung des Ihnen fest zugeordneten Firmenkundenstamms sowie die Akquisition von Neukunden. Unter der Voraussetzung einer entsprechenden Profilierung wollen wir Sie mit der Vertretung des Abteilungsleiters Firmenkunden betrauen. Sie sind eine dynamische Vertriebspersönlichkeit mit umfangreicher Erfahrung in der Betreuung von Firmenkunden in Sparkassen oder im privaten Kreditgewerbe. Sie verstehen sich als Weiterdenker und Gestalter und überzeugen Ihre Kunden durch ganzheitliche Lösungsansätze. Hierzu beherrschen Sie die Instrumente des modernen Aktivgeschäfts, insbesondere das Leasing und die öffentlichen Förderprogramme sowie die Produktpalette der Verbundpartner. Ihr Urteil fällen Sie auf der Grundlage ausgeprägter analytischer Fähigkeiten und vertreten Ihre Voten und Entscheidungen sicher in Wort und Schrift. Risiko und Ertrag bringen Sie fundiert in ein ausgewogenes Verhältnis. Als Ansprechpartner unserer Kunden präsentieren Sie sich verbindlich souverän und verhandlungssicher. Eine ausgeprägte Teamfähigkeit, auch über Ressortgrenzen hinweg, bringt Sie in einen offenen Dialog mit Ihren Kollegen und dem Vorstand.

Wir bieten Ihnen einen verlässlichen Arbeitsplatz mit Entwicklungspotenzial zu attraktiven Konditionen und Sozialleistungen. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie Ihre Bewerbung mit Ihren Gehaltsvorstellungen und Ihrem möglichen Eintrittstermin bis zum 20.02.2009 an den Vorstand der Stadtsparkasse Freudenberg, Trulichstraße 2, 57258 Freudenberg. Eine absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen ist für uns selbstverständlich. Für Informationen erreichen Sie den Abteilungsleiter Firmenkunden, Herrn Jörg Zimmermann unter Tel. 02734/ 41-24 und das Vorstandsmitglied der Sparkasse, Herrn Ulrich Kaßburg, unter Tel. 02734/41-21.

www.stadtparkasse-freudenberg.de

 **Stadtsparkasse
Freudenberg**

E-Mail: anzeigen@zgm-muensterland.de

BERU

Stellenangebote

Für den integrierten Vertrieb an unseren Standorten Haltern und Coesfeld suchen wir zum nächstmöglichen Termin

Versicherungsfachleute/-kaufleute oder Bankkaufleute

Sie bieten uns

eine hohe Vertriebs- und Dienstleistungsorientierung sowie Akquisitions- und Verhandlungsgeschick.

Wir bieten Ihnen

einen Vertrag im Angestelltenverhältnis der DEVK, ein hohes Maß an Gestaltungsspielraum, Verkaufsunterstützung durch motivierte Bankmitarbeiter.

Wenn Sie leistungsorientiert sind und für Sie Veränderungen zugleich Herausforderungen darstellen, dann passen Sie zu uns. Bewerben Sie sich online unter www.sparda-ms.de Rubrik Job & Karriere oder unter Sparda-Bank Münster eG, Personalmanagement, Joseph-König-Straße 3, 48147 Münster.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.

DEVK
VERSICHERUNGEN

Erste Fragen beantwortet
Ihnen gerne Friedhelm Hermes,
Tel. 05461/4260 oder
01520/8984370

Sparda-Bank

Durchstarten mit Erfolg!

Wir sind eine moderne und kundenorientierte Bank mit ca. EUR 300 Mio. Bilanzsumme, mehreren Geschäftsstellen und ca. 80 Mitarbeitern. Die privaten Kunden und der gewerbliche Mittelstand schätzen uns als zuverlässigen Partner.



Wir suchen zum nächstmöglichen Termin eine/n

Leiter/in Kundenberater im Service

Wir erwarten:

eine Führungspersönlichkeit mit Eigeninitiative, Motivationsfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein. Sie zeichnen sich durch hohe Leistungsbereitschaft, zielorientiertes Handeln und soziale Kompetenz aus und bringen bereits einige Jahre Berufspraxis in der Führung von Teams mit. Eine Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau und entsprechende fachspezifische Weiterbildungen setzen wir voraus.

Wir bieten:

einen verantwortungsvollen, zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit anspruchsvoller Tätigkeit, leistungsorientierter Bezahlung sowie guten Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.

Sie sind interessiert?

Wenn Sie diese Herausforderung anspricht, dann senden Sie Ihre ausführliche Bewerbung an die Volksbank Beilstein-Ilsfeld-Abstatt eG
Frau Andrea Vogel
Hauptstr. 20, 71717 Beilstein
Tel. (07062) 264-0 • Fax (07062) 264-109
www.VB-BIA.de • info@VB-BIA.de

Wir machen den Weg frei.



Volksbank
Beilstein-Ilsfeld-Abstatt eG

VT

Uns ist alles
Menschliche vertraut...

VR-Bank in Mittelbaden sucht weitere Talente...

Die VR-Bank in Mittelbaden eG ist ein modernes und kundenorientiertes Kreditinstitut mit rund 200 Mitarbeitern und einer Bilanzsumme von 656 Mio. €.

Starten Sie bei uns als

Kundenberater/in oder als **Betreuer/in für vermögende Privatkunden**

Ihr Aufgabengebiet umfasst die kompetente, selbstständige Beratung und Betreuung unserer Kunden bzw. unserer gehobenen Privatkunden in allen Fragen der Vermögensanlage. Unter Einbeziehung der Kundenwünsche erarbeiten Sie individuelle und bedarfsgerechte Lösungen.

Neben einer abgeschlossenen Berufsausbildung zum/r Bankkaufmann/-frau bringen Sie eine mehrjährige Berufserfahrung im Anlagegeschäft mit. Ihre besonderen Stärken sind hohe Leistungsmotivation, verkäuferisches Talent, Flexibilität. Vertriebs- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln runden Ihr Persönlichkeits- und Leistungsprofil ab.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an den Personalvorstand der VR-Bank in Mittelbaden eG Hügelsheimer Str. 6 76473 Iffezheim



76473 Iffezheim · www.vr-miba.de

Die Raiffeisenbank
Hardt-Bruhain eG mit Sitz in
Dettenheim ist eine
mitgliederorientierte
Genossenschaftsbank mit rund
135 Millionen Euro
Bilanzsumme und sechs
Zweigstellen im nördlichen
Landkreis von Karlsruhe.



Ein wichtiger Erfolgsfaktor
unseres Hauses sind
qualifizierte und engagierte
Mitarbeiter, die als kompetenter
Partner in allen
Finanzangelegenheiten unseren
Mitgliedern und Kunden zur
Verfügung stehen.

www.rb-hardt-bruhain.de
info@rb-hardt-bruhain.de

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin eine/n



Raiffeisenbank
Hardt-Bruhain eG

Kundenberater/in

Ihre Aufgaben

Die Ihnen zugeordneten Kunden beraten Sie aktiv und ganzheitlich. Sie verbessern die Produktnutzungsquote in Ihrem Kundenstamm und akquirieren auch Neukunden, in dem Sie unseren Kunden in allen Fragen rund ums Geld als kompetenter Ansprechpartner zur Verfügung stehen. Für Sie ist es selbstverständlich, sich in den Dienst Ihrer Kunden zu stellen. Sie leisten damit Ihren Beitrag zum weiteren Ausbau unserer Marktposition.

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann/Finanzassistent
- Spaß am Umgang mit Menschen, freundliche und zuvorkommende Umgangsformen
- Erste Erfahrungen im Bereich der Kundenberatung

Ihre Chance

Bei entsprechender Leistungsfähigkeit und Leistungsbereitschaft besteht darüber hinaus die Möglichkeit, sehr zeitnah auch Führungsverantwortung zu übernehmen, da mittelfristig die Position eines Bankstellenleiters in unserem Hause im Zuge einer Nachfolgeregelung neu zu besetzen sein wird.

Ihre Initiative

Reizt Sie diese anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabe? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit möglichem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellung an den

Vorstand der Raiffeisenbank Hardt-Bruhain eG, Hauptstr. 53-55, 76706 Dettenheim

Mitarbeiter Kontoschluss (m/w)

im Bereich Marktfolge Passiv

Ihr Aufgabengebiet:

Ihr Aufgabengebiet umfasst die effiziente und kundenorientierte Bearbeitung von Kontoauflösungen, welche im Rahmen von Sterbefällen, Kündigungen oder Ausschlüssen anfallen. Hierzu gehört u. a. die eigenverantwortliche und selbstständige Abwicklung von der Kontoführung bis hin zur Schlussabrechnung der jeweiligen Konten. Dies kann unsere gesamte Produktpalette beinhalten. Wichtig ist hierbei die enge Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen am Markt. Neben der administrativen Abwicklung sind Sie kompetenter Ansprechpartner für Kunden, Erben, Notariate, Nachlassgerichte oder Rechtsanwälte und kümmern sich zusätzlich um die in diesem Zusammenhang anfallende Korrespondenz.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann/Finanzassistenten
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Umgang mit Kunden, idealerweise im Bankgeschäft
- Kenntnisse im Erbrecht bzw. in der Nachlassverwaltung
- Gewissenhafte und sorgfältige Arbeitsweise sowie zeitliche Flexibilität
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- Hohes Maß an Einfühlungsvermögen
- Teamfähigkeit und Belastbarkeit

Neben einer leistungsgerechten Vergütung, umfassenden Sozialleistungen und dem attraktiven Arbeitsumfeld eines modernen Finanzdienstleisters dürfen Sie einen selbstständigen Aufgabenbereich erwarten. Wenn wir Ihr Interesse an einer Mitarbeit in unserem Haus geweckt haben, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an die:

BBBank eG
Personal-Bereich
76119 Karlsruhe
www.bbbank.de

So muss meine Bank sein.

BB  **Bank**

AWD ist Europas Nr. 1 für unabhängige Finanzoptimierung. Unseren Mandanten bieten wir unabhängige Beratung und Financial Planning. Wir sind bereits in 10 Ländern tätig und allein in Deutschland an 450 Standorten präsent. Für unsere weitere Expansion suchen wir für die Regionen Freiburg, Lörrach und Offenburg:

Spezialist für Finanzierung (m/w)

Jetzt bewerben!

Ihr Profil:

Sie sind vertrauenswürdig und verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung bzw. Studium und haben idealerweise in der Bankenbranche gearbeitet. Sie besitzen eine gute Allgemeinbildung, gehen offen auf Menschen zu, sind flexibel und belastbar. Sie wollen mehr Eigenverantwortung übernehmen, sind lernbereit und haben Erfahrung im Bereich der Baufinanzierung bzw. interessieren sich für diese Thematik.

Wir bieten:

Hervorragende Karriereperspektiven in attraktiven Top-Positionen mit einer leistungsorientierten Vergütung. Durch fortlaufende interne Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen qualifizieren Sie sich zum Spezialisten und erwerben die erforderliche Lizenz. Losgelöst von festgefahrener Karrierewege und überholten Abläufen - alles mit der Sicherheit eines marktführenden Unternehmers.

Idealerweise verfügen Sie über Erfahrungen in der Finanzbranche und möchten Ihre beruflichen Perspektiven verbessern. Außerdem arbeiten Sie kundenorientiert und haben unabhängige Ideen. Kommen Sie in unser Erfolgsteam!

Teammanager

Ralf Brombacher

selbstständiger Handelsvertreter für AWD

Hammersteiner Straße 51 · 79400 Kandern

Tel.: (07626) 97 39-0

E-Mail: Ralf.Brombacher@AWD.de

Weitere Informationen erhalten Sie unter www.Karrieresprung2009.de





Begeisternde Finanzberatung
FP Finanzpartner AG

Wir sind ein in Bayern führendes Unternehmen in der qualifizierten Beratung zu Fragen des Vermögens, der Vorsorge und der Finanzierung für Privatkunden und Unternehmen. Professionalität, Zuverlässigkeit und Unabhängigkeit zeichnen uns aus. In 14 Standorten begeistern wir unsere Kunden mit einem Höchstmaß an Leistungsfähigkeit.

Zur weiteren Verstärkung unserer Kanzlei in Ingolstadt suchen wir im Angestelltenverhältnis eine/n qualifizierten

Bankkaufmann/-frau

Wenn Sie

- Erfahrung in der anspruchsvollen Kundenbetreuung
- Interesse an qualifizierter, unabhängiger Beratung
- hohen Einsatzwillen und Spaß an der Arbeit

mitbringen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Wir bieten attraktive Einkommens- und außergewöhnliche Entwicklungsmöglichkeiten sowie ein hervorragendes Arbeitsklima in einem jungen, dynamischen Team.

Aussagefähige Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:
FP Finanzpartner AG, Herrn Christian Just, Passauer Str. 16,
94474 Vilshofen.

www.fp-finanzpartner.de



BÜROERÖFFNUNG REGENSBURG

compexx Finanz AG

Wir suchen ab sofort:

- Bankkaufmann/-frau
- Bürokaufmann/-frau
- Immobilienmakler/-in
- Einzelhandelskaufmann/-frau
- Steuerfachangestellte/r
- Versicherungsfachmann/-frau

Bewerbungen bitte schriftlich an

compexx Finanz AG

z.Hd. Herr: Licht

Gutenbergstr. 17, 93051 Regensburg

Weitere Infos unter www.compexx-finanz.de

Die VdK-Versicherungsservice GmbH bietet den über 540.000 Mitgliedern des Sozialverbandes VdK Bayern e.V. exklusive Produkte im Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbereich.

VdK
Versicherungsservice

hier bin ich sicher

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Versicherungs- od. Bank- od. Finanzkaufmann/-frau

Außendienst – für unsere Niederlassung in Kronach (vorerst für ein Jahr befristet).

Wir wünschen uns eine Persönlichkeit mit abgeschlossener Berufsausbildung und mehrjähriger Vertriebs- und Verkaufserfahrung. Überzeugendes Auftreten, Engagement und Eigeninitiative sowie Kommunikations- und Kooperationsstärke runden Ihr Profil ab.

Im nordbayerischen Raum betreuen Sie unsere Kunden in enger Zusammenarbeit mit den Verbandsstellen des VdK Bayern (keine Vertreterbesuche!).

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an:

VdK-Versicherungsservice GmbH,
Frau Kunert, Türkenstr. 27, 80799 München

Kreditsachbearbeiter/in

mit stellvertretender
Leitung der Marktfolge Aktiv

Gemeinsam erfolgreich!

Sie suchen eine neue Herausforderung, ein offenes und kollegiales Umfeld und verfügen über sehr gute analytische Fähigkeiten.

Ihre Aufgaben:

- Analyse der Kundenunterlagen und Beurteilung der Kundenbonität
- Erstellung und Votierung der Kreditanträge unserer Privat- und Geschäftskunden
- Vertragsbearbeitung und Kreditverwaltung

Unsere Erwartungen:

- Eine abgeschlossene Bankausbildung und idealerweise eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Erste Erfahrungen im Firmenkreditgeschäft und die Bereitschaft sich gezielt weiterzuentwickeln
- Eine hohe Kundenorientierung und einen freundlichen, fairen und offenen Umgang mit Ihren Kollegen

Wenn Sie Interesse an einer Mitarbeit in einem starken Team haben und die gebotenen Entwicklungsmöglichkeiten reizvoll für Sie sind, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung:

Volksbank Friedrichshafen eG

Frau Carola Litz

Ailing Str. 30

88046 Friedrichshafen

Tel.: (0 75 41) 7 09-1 09

E-Mail: carola.litz@vobafn.de

Volksbank 
Friedrichshafen eG

Kreditsachbearbeiter/in

mit stellvertretender Leitung der Marktfolge Aktiv

Gemeinsam erfolgreich!

Sie suchen eine neue Herausforderung, ein offenes und kollegiales Umfeld und verfügen über sehr gute analytische Fähigkeiten.

Ihre Aufgaben:

- Analyse der Kundenunterlagen und Beurteilung der Kundenbonität
- Erstellung und Votierung der Kreditanträge unserer Privat- und Geschäftskunden
- Vertragsbearbeitung und Kreditverwaltung

Unsere Erwartungen:

- Eine abgeschlossene Bankausbildung und idealerweise eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Erste Erfahrungen im Firmenkreditgeschäft und die Bereitschaft sich gezielt weiterzuentwickeln
- Eine hohe Kundenorientierung und einen freundlichen, fairen und offenen Umgang mit Ihren Kollegen

Wenn Sie Interesse an einer Mitarbeit in einem starken Team haben und die gebotenen Entwicklungsmöglichkeiten reizvoll für Sie sind, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung:

Volksbank Friedrichshafen eG

Frau Carola Litz

Ailinger Str. 30

88046 Friedrichshafen

Tel.: (0 75 41) 7 09-1 09

E-Mail: carola.litz@vobafn.de

Volksbank
Friedrichshafen eG



Mitarbeiter/-in Vertriebssteuerung

Die Mittelbrandenburgische Sparkasse in Potsdam ist eine vertriebsorientierte und leistungsstarke Sparkasse, die unmittelbar vor den Toren der Bundeshauptstadt Berlin in landschaftlich reizvoller Umgebung liegt. Wenn Sie überdurchschnittlich engagiert sind, dann nutzen Sie jetzt Ihre Chance, sich beruflich zu verändern.

Ihre Aufgaben:

Für unsere Geschäftsstellen und VermögensCenter sind Sie der/die erste Ansprechpartner/-in für alle vertriebssteuernden und -unterstützenden Aufgaben. Sie erarbeiten selbstständig projektbezogene Aufgaben zur Optimierung des Vertriebes und sind u. a. verantwortlich für die Planung, Durchführung und Kontrolle von Kampagnen und Direktmarketingaktivitäten sowie das Management der Vertriebskanäle. Weiterhin gehören zu Ihren Aufgaben die Auswertung von Ergebnis-, Markt-, Kunden- und Konkurrenzdaten aus internen und externen Datenquellen und DV-technische Vorbereitung für Vertriebsaktivitäten.

Ihr Profil:

- Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau bzw. Sparkassenkaufmann/-frau
- erfolgreiche Tätigkeit im Vertrieb
- Kenntnisse im Bereich Marketing und Vertriebscontrolling
- EDV-Kenntnisse
- Aufgeschlossenheit, Kreativität, Initiative, Flexibilität, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsfähigkeit
- Kenntnisse in den Bedürfnisstrukturen von Privat- und Geschäftskunden

Wir bieten:

- eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit
- eine Vergütung entsprechend der Position sowie eine leistungsorientierte Jahressonderzahlung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Sollten Sie Interesse haben, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Gehaltsvorstellungen und unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins innerhalb von 14 Tagen nach Erscheinen dieser Anzeige an die: **Mittelbrandenburgische Sparkasse in Potsdam, Personalabteilung, 14459 Potsdam**

Für telefonische Rückfragen stehen Ihnen der Abteilungsleiter Personal, Herr Freitag oder sein Stellvertreter, Herr Dr. Eichhorn, unter **Telefon: 0331 89 210-10** bzw. **-30** zur Verfügung. Weitere Informationen erhalten Sie im Internet unter: www.mbs-potsdam.de/go/karriere, E-Mail: personal@mbs-potsdam.de



Raiffeisenbank eG Scharrel

Wir sind: Eine moderne, kundenorientierte und erfolgreiche Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von rund 115 Mio. EUR und 33 Mitarbeitern. Zufriedene Kunden stehen im Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin, spätestens zum 1. 7. 2009, eine/n

Privatkundenberater/-in

Das Aufgabenfeld umfasst die ganzheitliche Betreuung der zugeordneten Kunden in den Bereichen Vermögensberatung, Versicherungen, Bausparen und Kreditgeschäft.

Ihr Profil: Sie sollten Ihre Ausbildung erfolgreich absolviert haben und bereits über praktische Erfahrungen in der Kundenberatung verfügen. Im Umgang mit Kunden sollten Sie sicher und höflich sein. Ihre Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und teamorientierte Arbeitsweise sollten Sie auszeichnen.

Wir bieten Ihnen: Die Möglichkeit, neben einem umfassenden und interessanten Aufgabenbereich mit hoher Eigenverantwortung für einen festen Kundenstamm, die Zukunft unserer Raiffeisenbank aktiv mitzugestalten sowie persönliche und fachliche Entwicklungschancen.

Sie haben Interesse? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Dazu senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an den Vorstand der

Raiffeisenbank eG Scharrel, Hauptstraße 266, 26683 Saterland

**Volksbank eG
Bad Laer-Borgloh-Hilter-Melle**



„Persönliche Beratung ist Ihnen wichtig, Sie arbeiten gerne im Team und bringen frische Ideen und Freude am Umgang mit Kunden mit?“

Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wir sind eine erfolgreiche kundenorientierte und modern ausgerichtete Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von aktuell ca. 300 Mio. EUR und 9 Bankstellen. Die Erfolge aus der Zusammenarbeit mit den genossenschaftlichen Verbundpartnern liegen weit über dem Durchschnitt.

Verstärken Sie als

**Betreuer/in
für vermögende Privatkunden**

unser motiviertes Beraterteam.

Sie bauen die Marktposition der Bank als Anbieter von qualitativ hochwertigen Beratungsleistungen und Produkten weiter aus. Dabei orientieren Sie sich am Bedarf des Kunden unter Berücksichtigung der steuerlichen Aspekte.

Durch die intensive und individuelle Betreuung des Ihnen zugeordneten Kundenbestandes gelingt es Ihnen, vorhandene Potentiale auszuschöpfen und die Kunden noch enger an die Bank zu binden.

Sie besitzen eine fundierte Bankausbildung mit betriebswirtschaftlichen Kenntnissen, denken unternehmerisch, besitzen ausgeprägte akquisitorische und verkäuferische Fähigkeiten. Sie bringen mehrjährige Erfahrung im Finanzdienstleistungsbereich mit.

Wir bieten Ihnen eine interessante und verantwortungsvolle Position, eine leistungsgerechte Bezahlung, individuelles Coaching sowie Weiterbildungsmöglichkeiten.

Nutzen Sie Ihre Chance und richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung an die

Volksbank eG Bad Laer-Borgloh-Hilter-Melle
Sabine Plogmann
Bielefelder Straße 16
49176 Hilter

Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Plogmann unter ☎ 05424 2325-512 oder Sabine.Plogmann@voba-eg.de gerne zur Verfügung.

« www.voba-eg.de »

Mein
Arbeitsplatz
der Zukunft.



 randstad

Sie kalkulieren mit einem Job im Finanz- und Rechnungswesen? Randstad Finance sorgt dafür, dass Ihre Rechnung aufgeht. Rechnen Sie mit mehr bei Randstad. Ihr Arbeitsplatz der Zukunft.

Kundenbetreuer (m/w) mit SAP IS-U

Telefonische und schriftliche Kundenbetreuung,
Erfahrung in der Energiewirtschaft wünschenswert

Bankkaufleute (m/w)

Telefonische und persönliche Kundenbetreuung,
Vertrieb bankeigener Produkte

Steuerfachangestellter (m/w)

Gern mit guten Englischkenntnissen für die
Debitoren- / Kreditorenbuchhaltung

Randstad, 38100 Braunschweig, Schützenstraße 1
Katja Schumann, Telefon 0531-24 40 40
www.randstad.de

Zeitarbeit | Professional Services | Personal Vermittlung | HR Lösungen | Inhouse Services

**Wir machen den Weg frei ...
... unterstützen Sie uns dabei!**



Wir sind

eine marktorientierte, wachsende und innovative Volksbank mit einem Bilanzvolumen von 414 Mio. Euro, 130 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und 14 Geschäftsstellen in der Region Peine.

Wir suchen

zur Verstärkung unseres Teams in Voll- oder Teilzeit zum nächstmöglichen Termin eine/n

Baufinanzierungsberater/in

Ihre Aufgabe

ist der Aufbau und die Pflege einer Kundenbeziehung rund um den Erwerb einer Immobilie. Durch ein intensives Kundenmanagement erkennen Sie das Potenzial der Ihnen übergeleiteten oder selbst akquirierten Privatkunden im Baufinanzierungsgeschäft und nutzen es unter Beachtung von Risikoparametern erfolgsorientiert.

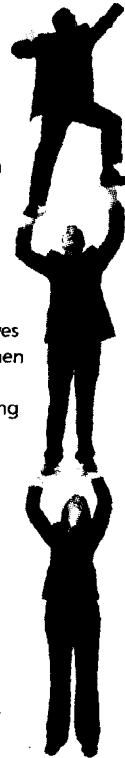
Wir erwarten

für diese anspruchsvolle Tätigkeit, dass Sie Freude am Umgang mit Menschen haben, kontakt- und einsatzfreudig sind sowie akquisitorisches Geschick und hohe Abschlussorientierung besitzen. Berufserfahrung in vergleichbarer Position runden Ihr Profil ab.

Wir bieten

anspruchsvolle Aufgaben in einem engagierten Team, gute Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten, eine leistungsgerechte Bezahlung sowie einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz.

Wenn Sie diese Chance nutzen möchten, lernen wir Sie gerne kennen. Für telefonische Vorabinformationen steht Ihnen unser Personalleiter, Jörg Wilke (E-Mail: joerg.wilke@volksbank-peine.de, Tel. 0 51 71 / 44 - 3 75) zur Verfügung. Am heutigen Samstag, 14.02.09, erreichen Sie Herrn Wilke von 9 bis 12 Uhr. Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an die Volksbank Peine eG, Personalbereich, Am Markt 2, 31224 Peine.



geno.com Werbeagentur GmbH



Volksbank Peine

www.volksbank-peine.de

Zufriedene Kunden – unsere beste Werbung



Förde
Sparkasse

Kundenberater/in

Die Förde Sparkasse ist mit einer Bilanzsumme von 5,7 Milliarden Euro die drittgrößte Sparkasse in Schleswig-Holstein. Als regional verankertes Kreditinstitut sind wir mit 81 Filialen, davon 24 SB-Filialen, das bedeutendste Kreditinstitut für Privatkunden und den gewerblichen Mittelstand vor Ort. Mit über 1.400 Mitarbeiter/innen sind wir einer der größten gewerblichen Arbeitgeber und Ausbilder in der Region. Kundennähe hat für uns eine hohe Bedeutung. Unsere strategische Zielsetzung ist es, das Privatkundengeschäft nachhaltig und erfolgreich auszubauen.

Wir suchen Sie:

Kundenberater/in in einer unserer Filialen

Sie sind ein Mensch,

- der mit Freundlichkeit andere Menschen für sich gewinnen kann
- der mit Begeisterung berät und verkauft
- der es gewohnt ist, Erfolge zu feiern
- der gern selbstständig und flexibel arbeitet

Wenn Sie dazu bankfachlich ausgebildet sind, dann sollten wir uns kennenlernen!

Bei uns finden Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten. Ihr Verdienst entspricht den Anforderungen der Position im Rahmen des TVöD mit leistungsorientierten Gehaltsbestandteilen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie diese mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bis zum 07. März 2009 an unser Personalmanagement, Lorentzendamms 28-30, 24103 Kiel. Für erste Informationen stehen Ihnen unsere Teilmarktleiter Boris Krems, Tel. 04342 7143-654 und Jörg Zimmermann, Tel. 0431 592-2112, oder im Personalmanagement Birgit Schloßbauer, Tel. 0431 592-1418, personalmanagement@foerde-sparkasse.de, zur Verfügung.

Spezialist mit hoher Vertriebskompetenz

Wir sind eine leistungsstarke, moderne und vertriebsorientierte Sparkasse im Norden Schleswig-Holsteins mit einer Bilanzsumme von ca. 6,7 Milliarden Euro und 1.400 Mitarbeitern. Für uns haben der vertriebliche und persönliche Erfolg unserer Mitarbeiter einen hohen Stellenwert. Wollen Sie an diesem Erfolg aktiv mitwirken?

Dann verstärken Sie unser Team im Vertriebsbereich Provinzial am Standort Husum in einer neu geschaffenen Position als

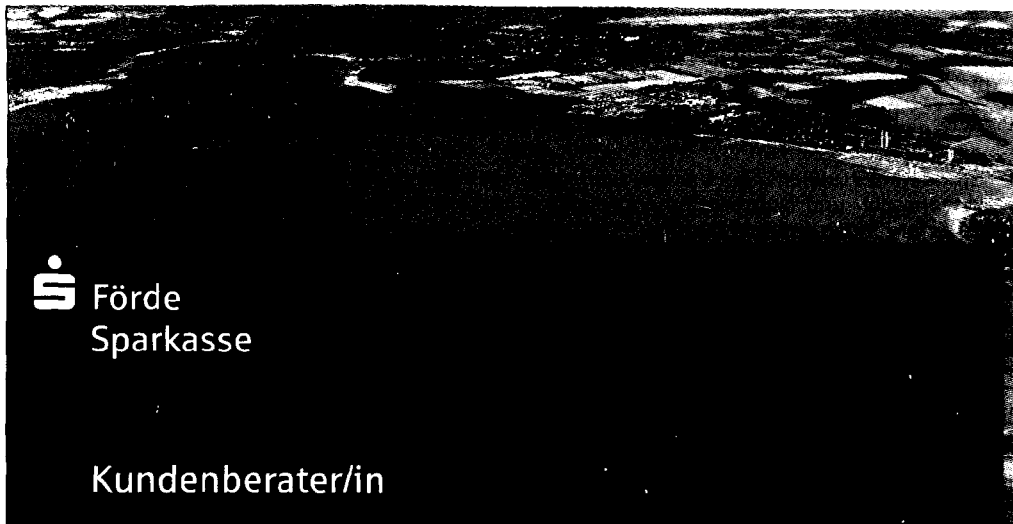
Versicherungsfachberater (w/m) für Firmenkunden.

In dieser herausfordernden und spannenden Aufgabe beraten und betreuen Sie unsere Kunden rund um die Themen gewerbliche Sachversicherungen und betriebliche Altersvorsorge. Zudem haben Sie die Verantwortung für Planung und Durchführung aller versicherungsspezifischen Vertriebsmaßnahmen im FirmenkundenCenter Nordfriesland. Auch bezüglich der Schadensregulierungen sind Sie der erste Ansprechpartner für unsere Kunden.

Mit dieser interessanten und anspruchsvollen Aufgabe wenden wir uns an vertriebsstarke Persönlichkeiten, die auf Basis einer versicherungsfachlichen Ausbildung fundierte operative Erfahrungen in diesem Geschäftsfeld erworben haben. Sie zählen Eigeninitiative, Flexibilität sowie ein sicheres und seriöses Auftreten zu Ihren ausgewiesenen Stärken. Darüber hinaus überzeugen Sie durch eine ausgeprägte Kommunikationskompetenz und die nachgewiesene Fähigkeit zum ertragsorientierten Denken und Handeln.

Für eine erste – selbstverständlich vertrauliche – Kontaktaufnahme steht Ihnen Frau Susanne Neumann, Tel. 04621 89-3603 aus unserem Bereich PersonalManagement gern zur Verfügung. Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins innerhalb von drei Wochen nach Erscheinen dieser Anzeige an das PersonalManagement der Nord-Ostsee Sparkasse | Capitolplatz 1 | 24837 Schleswig | www.nospa.de | Mail to: karriere@nospa.de

 Nord \approx Ostsee
Sparkasse



Förde
Sparkasse

Kundenberater/in

Die Förde Sparkasse ist mit einer Bilanzsumme von 5,7 Milliarden Euro die drittgrößte Sparkasse in Schleswig-Holstein. Als regional verankertes Kreditinstitut sind wir mit 81 Filialen, davon 24 SB-Filialen, das bedeutendste Kreditinstitut für Privatkunden und den gewerblichen Mittelstand vor Ort. Mit über 1.400 Mitarbeiter/innen sind wir einer der größten gewerblichen Arbeitgeber und Ausbilder in der Region. Kundennähe hat für uns eine hohe Bedeutung. Unsere strategische Zielsetzung ist es, das Privatkundengeschäft nachhaltig und erfolgreich auszubauen.

Wir suchen Sie:

Kundenberater/in in einer unserer Filialen

Sie sind ein Mensch,

- der mit Freundlichkeit andere Menschen für sich gewinnen kann
- der mit Begeisterung berät und verkauft
- der es gewohnt ist, Erfolge zu feiern
- der gern selbstständig und flexibel arbeitet

Wenn Sie dazu bankfachlich ausgebildet sind, dann sollten wir uns kennenlernen!

Bei uns finden Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten. Ihr Verdienst entspricht den Anforderungen der Position im Rahmen des TVöD mit leistungsorientierten Gehaltsbestandteilen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie diese mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bis zum 07. März 2009 an unser Personalmanagement, Lorentzendamm 28-30, 24103 Kiel. Für erste Informationen stehen Ihnen unsere Teilmarktleiter Boris Krems, Tel. 04342 7143-654 und Jörg Zimmermann, Tel. 0431 592-2112, oder im Personalmanagement Birgit Schloßbauer, Tel. 0431 592-1418, personalmanagement@foerde-sparkasse.de, zur Verfügung.

Zur Unterstützung unseres Teams im Bereich Recht- und Abwicklung ist zum nächstmöglichen Zeitpunkt neu zu besetzen die Stelle als

Abwickler/-in.

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Analyse und Beurteilung von notleidenden Engagements aus dem Aktivgeschäft der Sparkasse
- Erarbeitung und Umsetzung von Verwertungsstrategien
- Begleitung von abzuwickelnden Engagements – unter anderem die Einleitung gerichtlicher Mahnverfahren, Sicherheitenverwertung und die Durchführung von Zwangsmaßnahmen
- Dokumentation und Berichterstattung über den Verlauf von Abwicklungsmaßnahmen
- Wertberichtigungs- und Abschreibungsbedarfsermittlungen

Ihr Profil:

- kaufmännische oder juristische Ausbildung mit einschlägigen Kenntnissen des gewerblichen und privaten Kreditgeschäfts und im Zwangsvollstreckungsverfahren
- praktische Erfahrungen in der Forderungsbearbeitung
- wünschenswert sind Fortbildungsmaßnahmen im Bereich Kreditrecht, Insolvenzordnung, Steuern, Finanzierung, Sicherheitenrecht, Zwangsversteigerung und Zwangsvollstreckung
- gute MS Office Kenntnisse
- Flexibilität, Verhandlungssicherheit und ein sicheres Urteilsvermögen
- sehr gute schriftliche und mündliche Ausdrucksfähigkeit
- hohes Maß an Selbständigkeit und Einsatzbereitschaft

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins **bis zum 28.02.2009 an: Sparkasse Mecklenburg-Nordwest, Personalabteilung, Mecklenburger Str. 9, 23966 Wismar.** Für telefonische Vorabinformationen steht Ihnen Frau Trettin, Telefon 03841/ 240-600, gern zur Verfügung.



Sparkasse
Allgäu

Unternehmenskundenberater/in Firmenkundenberater/in

**Profi-Banking im Herzen des Allgäus!
Qualität und Kundenorientierung bestimmen unser Handeln - dazu bekennen wir uns. Mit einem Kundengeschäftsvolumen von 6,6 Mrd. Euro und 1.230 Mitarbeiter/innen sind wir das führende Kreditinstitut in der Region. Ein vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet mit allen Perspektiven. Ihre Potentiale fördern wir durch individuelle Personalentwicklung. Eine moderne Führungsstruktur mit einer offenen Kommunikation auf allen Ebenen ist für uns selbstverständlich. Auch für die Zukunft haben wir uns viel vorgenommen - machen Sie mit!**

Zur Verstärkung des Berater-Teams in unseren Marktbereichen Sonthofen, Kempten, Füssen/Marktoberdorf suchen wir zum nächstmöglichen Termin

**Unternehmenskundenberater (m/w);
Firmenkundenberater (m/w)**

Ihre Aufgabe

Umfassende und aktive Beratung der Ihnen zugeordneten Firmen- und Unternehmenskunden. Sie entwickeln kundenspezifische Lösungen, intensivieren bestehende Kundenverbindungen und gewinnen Neukunden.

Ihre Voraussetzung

Als wichtige Voraussetzung bringen Sie Kontaktfähigkeit, ein sicheres Urteilsvermögen und die Fähigkeit mit, offen auf Kunden zuzugehen. Wenn Sie über gute Fachkenntnisse verfügen, Sie sich nach dem Abschluss des/der Bankkaufmannes/frau durch weitere Maßnahmen qualifiziert haben und Erfahrung im Kreditgeschäft mitbringen, könnten Sie der/die richtige Mann/Frau für uns sein.

Unser Angebot:

Neben einer leistungsgerechten Vergütung nach TVöD (Tarifvertrag für den öffentlichen Dienst), welche die gestellten Anforderungen und Ihren bisherigen Werdegang berücksichtigt, unterstützen wir Sie beim Ausbau Ihres verkäuferischen Potentials durch interessante und individuelle Personalentwicklungsmaßnahmen.

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung, die Sie bitte bis 6. März 2009 unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an die Sparkasse Allgäu, Peter Röder, Postfach 2440, 87414 Kempten richten. Vorinformationen gibt Ihnen gerne unser Vertriebsleiter Firmenkunden, Heribert Schwarz, Telefon 0831 / 2051-1102.

www.sparkasse-allgaeu.de

Teamleader im Forderungsmanagement



Unser Mandant EOS ist ein Unternehmen der Otto Group und fungiert als gemeinsames Dach von über 35 Unternehmen aus dem Bereich Finanzdienstleistungen. Mit mehr als 3.500 Mitarbeitern ist EOS als internationales Unternehmen weltweit präsent und befindet sich in einem dynamischen Wachstumsprozess. Für den operativen Forderungskauf suchen wir für unseren Mandanten zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Teamleader (m/w) im Forderungsmanagement (Portfoliomanagement)

Hamburg ♦ m/w ♦ Attraktives Gehaltspaket

- ◆ Sie verfügen über einen Hoch- bzw. FH-Schulabschluss mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften, BWL bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- ◆ Sie haben mehrere Jahre Berufserfahrung, vorzugsweise im Bereich Finanzdienstleistung
- ◆ Sie verfügen über ein sehr gutes analytisches Denkvermögen und Erfahrungen in der Benutzung statistischer Modelle
- ◆ Ihre Englischkenntnisse sind sehr gut in Wort und Schrift
- ◆ Sie arbeiten gerne im Team und konnten bereits erste Führungserfahrung sammeln
- ◆ Ihr Profil runden Sie durch sehr gute Kenntnisse der gängigen Software und ggf. Statistik Tools ab
- ◆ Zu Ihren Aufgaben zählen die Bewertung von Forderungsportfolien und die Optimierung der Kalkulationsprozesse
- ◆ Sie betreuen die EOS Gesellschaften bei internationalen Transaktionen (z. B. Bewertung, Pricing und Kalkulation) und wirken bei M&A Projekten mit
- ◆ Des Weiteren entwickeln Sie Prozessanalyse- und Bewertungsinstrumente zur Prozessoptimierung, kalkulieren und analysieren Forderungspakete auf nationaler und internationaler Ebene
- ◆ Die Position beinhaltet eine Berater Tätigkeit der Konzernleitung im Bereich des Ankaufs von NPL-Portfolien sowie die fachliche Führung des Teams

Wenn Sie ein durchsetzungsstarker Teamplayer sind und neben der fachlichen Qualifikation durch Ihr Auftreten überzeugen, dann sollten wir uns kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen zu Händen Herrn Daniel Kollmann unter Angabe der Referenznummer FHDK/126613 per E-Mail an: hamburg.fin@michaelpage.com oder bewerben Sie sich online über www.michaelpage.de.

Specialists in Finance & Accounting Recruitment

163 offices in 28 countries | www.michaelpage.de

Michael Page
FINANCE & ACCOUNTING

Referent Aufsichtsrecht/ Risikomanagement (m/w)

bankenverband
BUNDESVERBAND DEUTSCHER BANKEN

Der Bundesverband deutscher Banken mit Sitz in Berlin vertritt die Interessen von mehr als 220 privaten Banken Deutschlands auf nationaler und internationaler Ebene sowie weiterer 12 Mitgliedsverbände. Für den Geschäftsbereich Bankenaufsicht, Bilanzierung suchen wir, zunächst befristet für 18 Monate, einen Referenten Aufsichtsrecht/Risikomanagement (m/w).

Berlin ♦ m/w ♦ Attraktives Gehalt

- ◆ Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Hochschulstudium
- ◆ Kenntnisse im Bereich des Risikomanagements und Aufsichtsrechts wären von Vorteil
- ◆ Analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten
- ◆ Freude am Verhandlungserfolg, Eigeninitiative, Flexibilität und überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft
- ◆ Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch
- ◆ Kenntnisse der gängigen MS Office Anwendungen
- ◆ Sehr gute mündliche und schriftliche Ausdrucksform
- ◆ Analyse aktueller Fragen des Risikomanagements und Aufsichtsrechts (regulatorische Konsequenzen der Finanzmarktkrise, Weiterentwicklung von Basel II, Liquiditätsrisikomanagement, institutionelle Aspekte der deutschen und internationalen Aufsicht)
- ◆ Erarbeitung von Lösungsansätzen zur Einbringung in internationale und nationale Gesetzgebungsverfahren
- ◆ Erarbeitung von Stellungnahmen und Fachartikeln
- ◆ Mitarbeit in nationalen und internationalen Arbeitsgruppen
- ◆ Betreuung von Gremien und Ausschüssen

Für dieses interessante und abwechslungsreiche Betätigungsumfeld mit Gestaltungsspielraum suchen wir eine dynamische Persönlichkeit, die es gewohnt ist, auf hohem Niveau eigenverantwortlich Lösungswege zu erarbeiten und in die Tat umzusetzen.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen zu Händen Herrn Patrick Jacobi unter Angabe der Referenznummer PBPJ/126166 per E-Mail an: berlin.im@michaelpage.com oder bewerben Sie sich online über www.michaelpage.de.

Specialists in Finance & Accounting Recruitment
163 offices in 28 countries | www.michaelpage.de

Michael Page
FINANCE & ACCOUNTING

Die GETEC Energie AG ist ein konzernunabhängiges, mittelständisches Energiedienstleistungsunternehmen mit Hauptsitz in Hannover.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen kompetenten und engagierten

GETEC ENERGIE

Aktiengesellschaft

Manager Corporate Treasury (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Analyse von Finanzrisiken, Erstellen von Risikostrategien
- Weiterentwicklung des Treasury-Systems
- Steuerung und Überwachung des Zahlungsverkehrs
- Optimierung des Zins-Managements
- Betreuung des Cash-Pools
- Organisation und Überwachung des Aval- und Kreditrahmens
- Bewertung und bilanzielle Abbildung von Finanzinstrumenten nach HGB / IFRS

Ihr Profil:

- Überdurchschnittlicher Abschluss als Bankkauffrau/-mann
- Weiterführende Ausbildung im Kreditwesen und vorzugsweise Hoch- oder Fachhochschulabschluss mit Schwerpunkt Finanzen / Controlling
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Treasury eines Industrieunternehmens / einer Bank
- Selbstständige, zuverlässige und effiziente Arbeitsweise
- Konzeptionelle und analytische Kompetenz

Die Position bietet Ihnen ein anspruchsvolles Aufgabenfeld und einen großen Gestaltungsraum in einer sehr dynamischen Unternehmensgruppe.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

GETEC Energie AG, Frau Lena Kujajewski, Expo Plaza 10, 30539 Hannover

Telefon: 0511-51 949 100, Telefax: 0511-51 949 197, E-Mail: bewerbung@getec-energie.de

DR. STEHLE-HARTWIG

PERSONALBERATUNG



Mitarbeiter/in Treasury

Sie kennen uns als erfolgreiche Energiehandelsgesellschaft, zugehörig zum weltgrößten Erdgasproduzenten. Der Sitz unserer Firmengruppe befindet sich in **Berlin-Mitte**.

Zum weiteren Ausbau unserer Abteilung Finance suchen wir eine/n fachkompetente/n Mitarbeiter/in Treasury, die/der direkt an den Leiter Treasury berichtet.

Ihr Aufgabengebiet

- Bearbeitung und Disposition der Bankkonten aller zu betreuenden Konzerngesellschaften
- Führung des Cash-Pools
- Durchführung und Überwachung des täglichen Inlands- und Auslandszahlungsverkehrs in Euro und Fremdwährung
- Erstellung der AWW-Meldungen
- Betreuung des Treasury-Management- und Zahlungsverkehrssystems
- Durchführung des F/X- und Zins-Managements gemäß internen Finanzrichtlinien
- Durchführung des Avalmanagements, Erstellung und Überwachung von Gashandelsakkreditiven und Mietbürgschaften bei Banken, Dokumentation der Avalkreditlinien
- Kreditkorrespondenz mit Banken, Mitarbeit bei Entscheidungsvorlagen, Dokumentation der Kreditlinien

- Erstellung und Weiterentwicklung der Liquiditätsplanung unter Nutzung und Optimierung des Treasury-Management-Systems, auch in Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, Erstellung von Liquiditäts-Plan-Ist-Vergleichen
- Optimierung der konzerninternen Zahlungsströme
- Mitarbeit bei der Einführung von SAP
- Übernahme von Projekten im Bereich Treasury

Ihr persönliches Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium mit den für diese Funktion relevanten Schwerpunkten bzw. vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufspraxis in einer ähnlichen Funktion in einem Großunternehmen bzw. Konzern, idealerweise mit internationaler Ausrichtung
- Ausgeprägtes Gespür für Finanzkennziffern
- Sicherer Umgang mit EDV-Anwendungen mit Schwerpunkt MS Office und SAP R/3
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch verhandlungssicher, Russisch von Vorteil

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsangabe an Frau Dr. Stehle-Hartwig, die von uns beauftragte Personalberatung. Diskretion ist selbstverständlich.

Vorstellungsgespräche finden in Berlin statt.

KENNZIFFER 707

Dr. Stehle-Hartwig · Im Rehefeld 10 · 53757 St. Augustin · Tel.: (02241) 33 70 91 · Fax: (02241) 33 67 88
 Homepage: www.stehle-hartwig.de E-Mail: personalberatung@stehle-hartwig.de